



Standort:
Harsewinkel

Ausschreibungs-Nr.:
CGS-CND-VNE-2015

Einsatzdatum:
01.12.2015

Gesellschaft:
CLAAS Global Sales GmbH

Bereich:
Vertrieb

Praktikant int. Vertriebsnetzentwicklung (m/w) (3-6 Monate, ganzjährig)

Aufgaben:

- Mitarbeit in internationalen Projekten zur Gestaltung und Optimierung der Vertriebsorganisation
- Eigenverantwortliche Übernahme abgegrenzter Teilprojekte
- Recherche / Analyse lokaler Agrar- und Wettbewerbsstrukturen sowie Marktpotentiale
- Vorbereitung von Präsentationen und Entscheidungsunterlagen
- Unterstützung bei der Entwicklung von Prozessen und Instrumenten zur Steuerung von Vertriebspartnern
- Optimierung der systembasierten Prozesse im Vertrieb
- Unterstützung bei der Gestaltung und Einführung von Prozessen und Systemen
- Dokumentation von Prozessen, Standards und Systemen

Anforderungen:

- Fortgeschrittenes Studium der BWL/ Wirtschaftswissenschaften, -ingenieurwesen, Agrarwissenschaften, Geoinformatik oder Wirtschaftsgeographie
- Idealerweise bereits absolvierte Praktika im Vertrieb oder IT-Umfeld
- Analytisches Denkvermögen, hohe Teamfähigkeit, selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse sind erforderlich, weitere Sprachkenntnisse (z.B. Französisch, Russisch) hilfreich, aber keine zwingende Voraussetzung
- Fortgeschrittene Kenntnisse MS Excel, gute Kenntnisse der weiteren MS Office Produkte, weitere wünschenswerte Kenntnisse im Bereich Datenbanken und/oder eBusiness
- Bereitschaft zur Einarbeitung und selbständigen Bearbeitung von Themen

Ansprechpartner:

CLAAS Global Sales GmbH | Herr Sebastian Henke | Telefon: +49 5247 12 3054

Bitte bewerben Sie sich online unter www.claas.jobs